

# *L'activité* **PISCINE**

La revue des professionnels de la piscine et du spa

N°112 • NOVEMBRE / DÉCEMBRE 2018



ISSN 1290-9548

## **NUMÉRO SPÉCIAL**

# **PISCINE GLOBAL EUROPE**

- Les nouveautés immanquables du salon

### **TABLE RONDE**

**Mieux comprendre  
le marché des  
piscines collectives**

### **BUSINESS**

**2018 : une saison  
atypique décryptée  
par les réseaux**





## Mondial Piscine

Michel Morin

Nous avons terminé l'année 2017 avec un carnet de commandes bien fourni, avec pour corollaire un planning de chantier chargé pour le 1<sup>er</sup> trimestre 2018. Tout allait bien mais c'était compter sans la météo. Le mauvais temps, froid et pluvieux, est

venu compliquer les choses, c'est le moins que l'on puisse dire. Les chantiers ont fonctionné au ralenti au gré de la météo, générant ainsi des retards de livraison, les demandes de devis ont baissé, et la fréquentation des magasins a été faible. Paradoxalement les choses se sont compliquées avec le retour du beau temps. Dès les premiers rayons de soleil il a fallu, et ce sur un laps de temps particulièrement court, reprendre les chantiers, répondre à de nouvelles demandes de devis et réaliser conjointement les mises en route. La situation a de ce fait été

particulièrement tendue durant plusieurs semaines. Nous avons cependant tout mis en œuvre pour réduire au maximum les retards de livraison et répondre ainsi à l'impatience des clients qui avaient hâte de profiter, avec le soleil retrouvé, de leur nouvelle piscine. Les équipes de chantiers se sont mobilisées pour livrer les bassins dans les meilleurs délais possibles et cette mobilisation a été très positive. Cette saison a mis une fois de plus en avant un problème important et récurrent qui touche l'ensemble de la profession :

les difficultés de recrutement. Nos entreprises manquent cruellement de techniciens qualifiés et cela se fait tout particulièrement sentir lors de saisons comme celle que nous venons de vivre. Faire appel à des sociétés

d'intérim, qui ne peuvent que nous proposer des maçons ou des manœuvres, ne permet pas de compenser le manque crucial de techniciens qualifiés. Cette pénurie de techniciens se fait sentir aussi bien en construction que dans la gestion des interventions

### “Répondre à l'impatience des clients”



Réalisation Institut de la Piscine (37) – Crédits MJA





Réalisation : Bordeaux Piscines (33) - Crédits Alban Gatti

chez les clients sur des produits techniques tels que les volets automatiques ou les PAC. Cette situation reste préoccupante car elle perdure et pénalise le bon fonctionnement de nos entreprises et, de ce fait, leur développement. À l'heure du bilan, nous pouvons dire que la saison a été satisfaisante. Le beau temps qui s'est prolongé très tard dans la saison a permis la signature de nouvelles commandes qui nous permettent d'ores et déjà de remplir les plannings de chantiers du début 2019 de façon satisfaisante. Si les commandes se poursuivent à ce rythme, tout ira bien. Si j'ai des inquiétudes, elles sont liées aux comportements de certains clients qui peuvent fragiliser la trésorerie des entreprises. Face aux retards générés par la météo, certains seront peut-être tentés de ne pas verser le dernier acompte, avec les conséquences financières que l'on peut imaginer. Si le bilan de l'activité construction (réalisé et commandes en cours) est au final satisfaisant, il n'en est pas de même de la partie négoce. Certaines gammes de produits ont particulièrement souffert. C'est le cas par exemple des piscines hors sol et des produits de traitement même si, pour ces derniers, le mois de septembre ensoleillé a permis de prolonger les ventes et de rattraper, en partie, la situation. La mise en route tardive des bassins a été pénalisante. Si j'avais à définir une tendance je dirais que la demande des clients évolue nettement vers des piscines à la fois plus petites et plus équipées. Plusieurs explications : les terrains disponibles sont sans doute aujourd'hui de taille plus modeste, et les budgets sont également plus serrés. Sur le ton de la plaisanterie j'aime à dire, face à cette situation, que la signature d'un bassin 11 m x 5 m devient aujourd'hui un événement !



## Piscines Mon de Pra

Xavier Simon

La météo « difficile » du premier semestre n'a pas perturbé de façon significative l'organisation des points de vente Mon de Pra. Dès le mois de mars, notre activité était optimale et les quelques retards enregistrés en tout début d'année ont été résorbés dès la mi-juin. Le bilan de cette année est très positif puisque la partie sud de la France, livrée par notre usine espagnole, progresse de + 6 % et le Nord, livré par notre usine de Haute-Marne, de + 25 %. Le beau temps et la chaleur qui ont perduré jusqu'au début du mois d'octobre, un véritable été indien, ont tout particulièrement donné des envies de piscines aux clients du Nord, probablement moins habitués à ce type de climat que les « sudistes ».

### “Une année record”

Dans la foulée, 2019 se présente bien puisque des commandes sont déjà programmées en production pour le 1<sup>er</sup> trimestre 2019 et que certains de nos revendeurs nous signalent des plannings d'installations déjà complets jusqu'au mois de mai. En ce qui concerne la partie nord du pays, livrée par notre usine de Semoutiers, je dois reconnaître qu'en 15 années d'activité je n'avais jamais connu ça ! Nous ne connaissons plus de saisonnalité. Au mois d'octobre nous aurons produit pas moins de 110 piscines, c'est-à-dire un niveau de production jusqu'alors réservé aux mois d'été où nous fabriquons en moyenne 120 bassins. Pas d'évolutions majeures dans la demande : les bassins rectangulaires à fond plat représentent toujours le gros du contingent. Je constate une progression sur les bassins de grande taille, 10 m x 9 m, même si ceux-ci ne représentent pas un volume final important.







REJOIGNEZ-NOUS AU STAND 4F24

+ PROFITEZ D'UNE NOTORIÉTÉ EN PLEIN DÉVELOPPEMENT

+ GÉREZ L'AFFLUX DE CONTACTS QUALIFIÉS

+ POSEZ DES PISCINES DE QUALITÉ

**GAGNANT  
GAGNANT**

+ GARDEZ VOTRE INDÉPENDANCE

+ PILOTEZ VOTRE PLAN D'ACTION

+ PÉRENNISEZ VOTRE NOTORIÉTÉ SUR VOTRE TERRITOIRE

GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT

Rejoignez le réseau avec un véritable partenariat  
**100% gagnant/gagnant.**



Pour tout savoir sur le concept et le réseau  
MONDIAL PISCINE et identifier les zones de  
chalandise encore disponibles. Contactez-nous !  
**developpement@mondialpiscine.fr**  
ou au 02 43 42 48 70

